

ОСОБЕННОСТИ ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ ВО ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛЕ В СООТВЕТСТВИИ С ПРАВИЛАМИ «ИНКОТЕРМС 2010»

Кардапольцев К.В., к.э.н., доцент

Кардапольцева А.В., ст. преподаватель

Кафедра «Таможенное дело»

ФГАОУ ВО «Южно-Уральский государственный университет»

Аннотация

В статье представлена характеристика основных условий поставки, в соответствии с правилами ИНКОТЕРМС 2010, и влияние их применения для различных условий внешнеторгового контракта. Представлены результаты анализа влияния на цену различных условий контракта, исходя из структуры общей стоимости товара, с учетом специфики поставки.

Ключевые слова: внешнеэкономическая деятельность, ценообразование, ИНКОТЕРМС 2010, внешнеторговый контракт, экспорт, импорт

Современные условия функционирования и развития коммерческих организаций определяют для их собственников и менеджмента необходимость постоянного поиска рынков сбыта продукции, а также поиска наиболее приемлемых вариантов импорта иностранного сырья, комплектующих и готовой продукции. Реализация стратегии развития компаний через её выход на иностранные рынки предполагает поиск организационных механизмов реализации системы мероприятий в области маркетинга, производства, снабжения, логистики, инвестиций и таможенного оформления предмета внешнеэкономической сделки.

В соответствии с п.4 ст.2 Федерального закона «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» под внешнеторговой деятельностью понимается деятельность по осуществлению

сделок в области внешней торговли товарами, услугами, информацией и интеллектуальной собственностью

Осуществление компаниями внешнеторговой деятельности предполагает заключение с иностранными партнерами внешнеторговых контрактов, с отражением условий поставки, прав, обязанностей и ответственности сторон сделки. При этом существующие различия в нормах национального законодательства участников сделки зачастую приводят к разногласиям при толковании и исполнению сторонами отдельных условий внешнеторгового контракта. Поэтому зачастую, с целью определения единых подходов к пониманию условий сделки прибегают к использованию общих правил международной торговли, применительно для участников всех государств без учёта особенностей их национального права.

Наиболее распространенными в настоящее время являются правила «ИНКОТЕРМС 2010», сфера действия которых распространяется на права и обязанности сторон по договору купли-продажи в части поставки товаров (условий поставки товаров). Возможность применения правил «ИНКОТЕРМС 2010» российскими компаниями определяется п. 11 ст. 1211 ГК РФ, в соответствии с которым считается, если в договоре использованы принятые в международном обороте торговые термины, при отсутствии в договоре иных указаний считается, что сторонами согласовано применение к их отношениям и обычаев, обозначаемых соответствующими торговыми терминами. Перечень и краткая характеристика условий поставки, в соответствии с правилами «ИНКОТЕРМС 2010» представлен в таблице 1.

Использование различных способов поставки в международной торговле предполагает наличие существенных отличий в величине и структуре затрат для продавца, которые ему приходится нести в рамках внешнеэкономического договора на поставку товаров.

Краткая характеристика условий поставки, в соответствии с правилами
«ИНКОТЕРМС 2010» [1]

Категория	Способ доставки	Вид транспорта	Характеристика
Е	EXW EX Works Франко завод	любые виды транспорта	Продавец осуществляет поставку с предоставлением товара покупателю в своих помещениях или в ином согласованном месте (т.е. на предприятии, складе и т.д.), без погрузки на автотранспорт, без страхования, без доставки, без выполнения экспортных формальностей.
F	FCA Free Carrier Франко перевозчик	любые виды транспорта	Продавец осуществляет передачу товара перевозчику или иному лицу, номинированному покупателем, в своих помещениях или в ином обусловленном пункте. Возможна погрузка на автотранспорт, без страхования, без доставки, требуется выполнение экспортных формальностей.
	FAS Free Alongside Ship Франко вдоль борта судна	морские и водные перевозки	Продавец считается выполнившим свое обязательство по поставке, когда товар размещен вдоль борта номинированного покупателем судна (т.е. на причале или на барже) в согласованном порту отгрузки. Возможна доставка и погрузка до борта судна, без страховки, без доставки, требуется выполнение экспортных формальностей.
	FOB Free On Board Франко борт	морские и водные перевозки	Продавец поставляет товар на борт судна, номинированного покупателем в поименованном порту отгрузки, или обеспечивает предоставление поставленного таким образом товара. Требуется доставка и погрузка на борт судна, без страховки, без доставки, требуется выполнение экспортных формальностей.
C	CFR Cost and Freight Стоимость и фрахт	морские и водные перевозки	Продавец поставляет товар на борт судна или предоставляет поставленный таким образом товар. Продавец обязан заключить договор и оплачивать все расходы и фрахт, необходимые для доставки товара до поименованного порта назначения. Требуется доставка и погрузка на борт судна, оплата доставки до порта назначения, без страховки, требуется выполнение экспортных формальностей

Продолжение таблицы 1

	<p>CIF Cost, Insurance and Freight Стоимость, страхование и фрахт</p>	<p>морские и водные перевозки</p>	<p>Продавец поставляет товар на борт судна или предоставляет поставленный таким образом товар. Продавец обязан заключить или обеспечить заключение договора перевозки товара от поименованного пункта поставки до поименованного порта назначения. Требуется погрузка и доставка до порта назначения, требуется страхование, требуется выполнение экспортных формальностей</p>
	<p>CIP Carriage and Insurance Paid To Carriage Перевозка и страхование оплачены до</p>	<p>любые виды транспорта</p>	<p>Продавец передает товар перевозчику или иному лицу, номинированному продавцом, в согласованном месте. Требуется погрузка и доставка до места назначения, требуется страхование, требуется выполнение экспортных формальностей.</p>
	<p>CPT Carriage Paid To Перевозка оплачена до</p>	<p>любые виды транспорта</p>	<p>Продавец передает товар перевозчику или иному лицу, номинированному продавцом, в согласованном месте. Требуется погрузка и доставка до места назначения, требуется страхование, требуется выполнение экспортных формальностей.</p>
<p>D</p>	<p>DAT Delivered At Terminal Поставка на терминале</p>	<p>любые виды транспорта</p>	<p>Продавец осуществляет поставку, когда товар, разгруженный с прибывшего транспортного средства, предоставлен в распоряжение покупателя в согласованном терминале в поименованном порту или в месте назначения. Требуется погрузка и доставка до места назначения, а также оплата дополнительных расходов, связанных с доставкой, требуются расходы по инспектированию товара перед отгрузкой в месте назначения, не требуется страхование, требуется разгрузка в месте поставки, требуется выполнение экспортных формальностей, а также оплата расходов по транспортировке через любую страну до места поставки.</p>

Окончание таблицы 1

	<p>DAP Delivered At Place Поставка в месте назначения</p>	<p>любые виды транспорта</p>	<p>Продавец осуществляет поставку, когда товар предоставлен в распоряжение покупателя на прибывшем транспортном средстве, готовым к разгрузке, в согласованном месте назначения. Требуется погрузка и доставка до места назначения, а также оплата дополнительных расходов, связанных с доставкой, требуются расходы по инспектированию товара перед отгрузкой, не требуется страхование, требуется разгрузка в месте поставки, требуется выполнение экспортных формальностей, а также оплата расходов по транспортировке через любую страну до места поставки.</p>
	<p>DDP Delivered Duty Paid Поставка с оплатой пошлины</p>	<p>любые виды транспорта</p>	<p>Продавец осуществляет поставку, когда в распоряжение покупателя предоставлен товар, очищенный от таможенных пошлин, необходимых для ввоза, на прибывшем транспортном средстве, готовым для разгрузки в поименованном месте назначения. Требуется погрузка и доставка до места назначения, а также оплата дополнительных расходов, связанных с доставкой, требуются расходы по инспектированию товара перед отгрузкой, требуется страхование, требуется разгрузка в месте поставки, требуется выполнение экспортных и импортных таможенных формальностей, оплата пошлин и налогов и сборов а также оплата расходов по транспортировке через любую страну до места поставки.</p>

В общем виде определение продавцом стоимости товара затратным способом имеет вид:

$$\text{Цена} = \text{ПС} + \text{У} + \text{П} + \text{Д} + \text{С} + \text{Р} + \text{Э} + \text{И} + \text{Иэ} + \text{Ии} + \text{ПР}, \quad (1)$$

где ПС – производственная себестоимость продукции, У – затраты на упаковку, П – стоимость погрузки товара, Д – стоимость доставки до места назначения, С – стоимость страхования груза, Р – стоимость разгрузки в месте назначения, Э – стоимость выполнения экспортных таможенных формальностей, И – стоимость импортных таможенных формальностей, оплата пошлин, налогов и сборов; Иэ – инспектирование товара при вывозе; Ии – инспектирование товара при ввозе;

Доп – стоимость дополнительных расходов по поставке товара (транспортировка через третьи страны); ПР – прибыль продавца по поставке товара.

При определении стоимости поставляемого товара продавцом, структура его затрат может существенно отличаться (таблица 2), что является существенным условием при поиске компромиссов в стоимости и способе поставки в ходе проведения коммерческих переговоров с потенциальными покупателями.

Таблица 2

Структура стоимости товара при использовании различных способов доставки в соответствии с правилами «ИНКОТЕРМС 2010»

Категория	Способ доставки	Структура стоимости товара
Е	EXW Франко завод	ПС; У; ПР
F	FCA Франко перевозчик	ПС; У; П; Э; Иэ; ПР
	FAS Франко вдоль борта судна	ПС; У; П; Э; Иэ; ПР
	FOB Франко борт	ПС; У; П; Э; Иэ; ПР
C	CFR Стоимость и фрахт	ПС; У; П; Д; Э; Иэ; Доп; ПР
	CIF Стоимость, страхование и фрахт	ПС; У; П; Д; С; Э; Иэ; Доп; ПР
	CIP Перевозка и страхование оплачены до	ПС; У; П; Д; С; Э; Иэ; Доп; ПР
	CPT Перевозка оплачена до	ПС; У; П; Д; Э; Иэ; Доп; ПР
D	DAT Поставка на терминале	ПС; У; П; Д; Р; Э; Иэ; Доп; ПР
	DAP Поставка в месте назначения	ПС; У; П; Д; Р; Э; Иэ; Доп; ПР
	DDP Поставка с оплатой пошлины	ПС; У; П; Д; Р; Э; Иэ; Ии; Доп; ПР

Таким образом, несмотря на рыночные способы определения стоимости поставляемой продукции, участники международных сделок могут регулировать процесс ценообразования, исходя из сопоставления величины затрат на отдельные элементы стоимости поставляемых товаров, в том числе используя различные способы доставки, размеры партии доставки, а также

привлечения специализированных таможенных посредников для сокращения затрат на таможенное оформление и выполнения таможенных формальностей.

Литература

1. «ИНКОТЕРМС 2010»: Публикация международной торговой палаты.

2. Желнова, К.В. Применение норм «ИНКОТЕРМС 2010»: обязанности сторон по внешнеторговому контракту / К.В. Желнова // Тренды развития современного общества: управленческие, правовые, экономические и социальные аспекты: Сборник научных статей 4-й Международной научно-практической конференции. 2014. С. 83–85.

3. Кардапольцев, К.В. Нормативно-правовые особенности организация внешнеэкономических отношений российских предприятий с китайскими производственными компаниями / К.В. Кардапольцев, А.В. Кандерова // Строительный комплекс: экономика, управление и инвестиции. 2013. С. 170-175

4. Мячкова-Щекотова, С.В. ИНКОТЕРМС 2010 как основа оптимизации логистических издержек / С.В. Мячкова-Щекотова // Сборник научных трудов № 8 кафедры "Организация перевозок и управление на транспорте". 2015. С. 126–134.

5. Савельева, И.П. Об организации системы эффективного взаимодействия предпринимательских структур национальной экономики / И.П. Савельева, К.В. Екимова // Вестник Южно-Уральского государственного университета. Серия: экономика и менеджмент № 28 (245). 2011. С. 124-127

6. Степанов, Е.А. Эволюция подходов к исследованию факторов внешней торговли / Е.А. Степанов // Вестник Челябинского государственного университета. 2015. № 18 (373). С. 53-64.

7. Циммерман, А.Л. Особенности правового регулирования внешнеэкономических сделок / А.Л. Циммерман // Петербургский экономический журнал. 2014. №3. С. 37–43.

8. Чернов С.С. Проблемы экономики и управления предприятиями, отраслями, комплексами / С.С. Чернов, Л.С. Гоголина, К.В. Кардапольцев и др.: ООО "Центр развития научного сотрудничества", Новосибирск. 2010. С. 384

Кардапольцев Кирилл Владимирович. Кандидат экономических наук, доцент кафедры таможенное дело, Высшая школа экономики и управления, Южно-Уральский государственный университет. Контактный телефон: +7-351-272-30-71, e-mail: kardapoltsev_kv@mail.ru.

Кардапольцева Алена Владимировна. Старший преподаватель кафедры таможенное дело, Высшая школа экономики и управления, Южно-Уральский государственный университет. Контактный телефон: +7-351-272-30-71, e-mail: alena.kanderova@yandex.ru.

**THE FEATURES PRICING IN FOREIGN TRADE IN ACCORDANCE
WITH THE «INCOTERMS 2010»**

Kardapoltsev K.V., Candidate of Science (Economics), assistant professor

Kardapoltseva A.V., Senior lecture

Department of «Customs business»

South Ural State University

Annotation

The article presents a description of the main terms of delivery, in accordance with the rules of Incoterms 2010, and the impact of their use for different conditions of the foreign trade contract. The results of the analysis of the impact on the price of the various terms of the contract, based on the structure of the total value of the goods, taking into account the specificity of delivery.

Keywords: foreign economic activity, pricing, Incoterms 2010, the foreign trade contract, export, import.

References

1. The "Incoterms 2010": Publication of the International Chamber of Commerce.
2. Zhelnova, K.V. Application of the rules "Incoterms 2010": responsibilities of the parties under the foreign trade contract / K.V. Zhelnova // Trends of modern society: administrative, legal, economic and social aspects: Collection of scientific articles of the 4th International Scientific and Practical Conference. 2014. p. 83-85.
3. Kardapoltsev, K.V. Regulatory particular organization of foreign economic relations of the Russian enterprises with Chinese manufacturing companies / K.V. Kardapoltsev, A.V. Kanderova // Construction industry: economics, management and investment. 2013. p. 170-175
4. Myachkova-Shchekotova, S.V. Incoterms 2010 as a basis for optimization of logistics costs / S.V. Myachkova-Shchekotova // The collection of scientific papers № 8 chair "Organization of transportation and transport management". 2015. p. 126-134.
5. Savelyeva, I.P. On the organization of a system of effective interaction between business structures of the national economy / I.P. Savelyev, K.V. Ekimova // Bulletin of South Ural State University. Series: Economics and Management number 28 (245). 2011. p. 124-127
6. Stepanov, E.A. Evolution of approaches to the study of foreign trade factors / E.A. Stepanov // Herald of Chelyabinsk State University. 2015. number 18 (373). p. 53-64.
7. Zimmerman, A.L. Features of legal regulation of foreign trade transactions / A.L. Zimmerman // Petersburg Economic Journal. 2014. №3. p. 37-43.
8. Chernov S.S. Problems of economy and management of enterprises, branches, complexes / S.S. Chernov, L.S. Gogulina, K.V. Kardapoltsev etc.: «Center of Scientific Cooperation», Novosibirsk. 2010. p. 384

Kardapoltsev Kirill Vladimirovich. Candidate in Economics, assistant professor of the «Customs business» department, The Higher School of Economics and Management, South Ural State University. Contact telephone: +7-351-272-30-71, e-mail: kardapoltsev_kv@mail.ru.

Kardapoltseva Alena Vladimirovna. Senior lecturer of the department of customs, The Higher School of Economics and Management, South Ural State University. Contact telephone: +7-351-272-30-71, e-mail: alena.kanderova@yandex.ru.