**УДК 33**

***Акпарова А.А.***

*к.э.н., PhD, профессор*

*Казахский Университет международных отношений и мировых языков им. Абылай хана, г.Алматы, Казахстан*

***Абинова А.Ю.***

*PhD, ассоциированный профессор*

*Казахский Университет международных отношений и мировых языков им. Абылай хана, г.Алматы, Казахстан*

**Теоретические подходы к определению сущности экономического потенциала в современных условиях**

**\***

**Theoretical approaches to determining the essence of economic potential in modern conditions**

**Аннотация**

*В статье авторами анализируются различные концептуальные подходы в определении сущности экономического потенциала. Особое внимание уделено динамичному характеру этой категории в условиях глобализации, цифровизации и изменений в мировой экономике. Исследуются основные факторы, влияющие на экономический потенциал, а также ресурсы взаимодействия и возможности, которые определяют способность экономики эффективно расти и адаптироваться к изменениям внешней среды.*

**Ключевые слова**

*Экономический потенциал, теоретические подходы, адаптация, ресурсы, категория рыночных отношений, экономический рост, современная экономика, материальные ресурсы, трансфорация, инновация, глобализация*.

**Annotation**

*In the article, the authors analyze various conceptual approaches to defining the essence of economic potential. Special attention is given to the dynamic nature of this category in the context of globalization, digitalization, and changes in the global economy. The main factors influencing economic potential, as well as interaction resources and opportunities that determine the economy's ability to grow effectively and adapt to changes in the external environment, are explored.*

**Key words**

*Economic potential, theoretical approaches, adaptation, resources, market relations category, economic growth, modern economy, material resources, transformation, innovation, globalization*

В складывающихся условиях неопределенности внешней геополитической и экономической среды, которые оказывают прямое и опосредованное воздействие на внутренний экономический климат, создавая финансовые, инвестиционные, трудовые и иные риски, перед национальными предприятиями остро встает вопрос о выявлении и оптимальном использовании экономического потенциала предприятия для сохранения устойчивости компании, ее позиций на рынке и дальнейшем развитии.

Экономический потенциал – это способность страны, региона, предприятия или даже отдельной личности эффективно использовать свои ресурсы для достижения экономического роста и развития. Приведенное высказывание представляет собой обобщение различных теоретических подходов к потенциалу и представляет собой синтез основных идей из области экономики, концепций нынешней экономической силы и его трансформаций в современных условиях.

 Научный интерес к проблематике эффективного применения ресурсов предприятий, его скрытых потенциалов, возникающих рисков и появляющихся возможностей был всегда. А в настоящее время данный интерес будет только расти.

Стратегией «Казахстан-2050»: новый политический курс состоявшегося государства и «Государственной программы индустриально-инновационного развития Республики Казахстан на 2020-2025 годы» намечены тенденции общей экономической парадигмы развития Республики Казахстан, на основании тех вызовов и угроз, перед которыми может столкнуться или уже сталкивается наша страна [1, 2]. На основании этих стратегий реализуется новый курс экономической политики Казахстана, согласно которому, в целях повышения экономического потенциала страны и экономического потенциала отдельно взятых предприятий, должны быть созданы соответствующие благоприятные условия.

Изучение экономического потенциала открывает широкие возможности для выявления сильных и слабых аспектов деятельности субъектов предпринимательства, выработки действенных мер для оптимального пути развития и дальнейшего роста.

С точки зрения теоретических аспектов понятие «потенциал» (от лат. potentia – сила, мощь) в широком смысле означает средства, источники, запасы, которые имеются в наличии и которые могут быть мобилизованы, задействованы, применены для достижения поставленных целей, осуществления намеченных планов, решения определенных задач [3].

Изначально понятие «экономический потенциал» возникло и развивалось как одна из характеристик плановой экономики. Ключевой задачей структур управления того времени являлось формирование и наращивание экономического потенциала как базиса экономической устойчивости в долгосрочном аспекте. Поскольку только при устойчивости и прогнозируемости экономики возможно проектировать нормативы бизнеса, планировать показатели, организовывать производство, контролировать и стимулировать трудовые кадры.

В современных условиях, а именно с момента обретения независимости и перехода Республики Казахстан к рыночной системе экономики и по сегодняшний день является актуальным вопрос анализа и оценки экономического потенциала предприятий применительно к рыночным условиям и социально-экономическим реалиям [4].

Введение термина «экономической потенциал» в научно-практический обиход было связано и с желанием разработать комплексный критерий, на основе которого можно было выстроить систему оценку деятельности и предприятий, и целых отраслей, и национальной экономики в целом.

В научных работах и трудах по экономической проблематике высказываются различные воззрения на интерпретацию понятия «экономический потенциал». Различия проявляются в подходах, глубине, комплексности и системности изучения этого вопроса. Методики рассмотрения категории «экономический потенциал» подразумевают и инструменты оценивания экономического потенциала.

По результатам изучения и анализа научной литературы по теме «экономический потенциал», полагаем, что можно выделить следующие определения данной категории.

К первой группе исследователей можно отнести Барнгольц С.Б., Веснина В.Р., Качалова Р.М., Клейнер Г.Б., Ковалева В.В., Тестину М.Ф., Тамбовцева В.Л., Соломко Г.П., Шевченко Е.В., Горшкова В.О. и других, которые соотносят понятие «экономический потенциал» с совокупностью ресурсов, находящихся в распоряжении хозяйствующего субъекта. За основу данного трактования взят ресурсный подход.

Другая группа ученых-экономистов, среди которых можно назвать Мочалову Б.М., Мосину В.Н., Крук Д.М. и других, определяют понятие «экономический потенциал» как совокупную способность отраслей народного хозяйства. Так Мочалов Б.М. трактует «экономический потенциал» следующим образом: «экономический потенциал – это совокупная способность отраслей народного хозяйства производить промышленную, сельскохозяйственную продукцию, осуществлять капитальное строительство, перевозить грузы, оказывать услуги населению».

Иной, результативный подход к определению термина «экономический потенциал» используют такие экономисты, как Никитина Н.В., Авдеенко В.Н., Афанасьев М.В., Гусев Ю.Г., Котлов В.А., Горбунов Э.П., Марушков Р.В., Шаховская Л.С., Богатая И.Н., Мерзликина Г.С. Ими категория «экономический потенциал» определяется как наличие ресурсов и их способность приносить результаты в процессе финансово-хозяйственной работы предприятия, например, выручка, объемы производства, прибыль.

И к еще одной группе исследователей можно отнести Белоусова Р.А., Коленского И.Л., Рахлина К.М., Жемчуеву М., Серову О.Ю. и других.

 Данными учеными применяется целевой подход. Под экономическим потенциалом они подразумевают «способность предприятия (организации) обеспечивать долговременное функционирование и достижение стратегических целей при имеющемся количестве, качестве и строении ресурсов».

Среди казахстанских ученых-экономистов, занимавшихся исследованием экономики предприятия, национальной экономики и в частности категории «экономический потенциал» можно назвать Ерали А.Х., Куатову Д.Я., Досманбетова Б.С., Джаксыбаева С.И., Баймуратова У.Б. и др.

Каждый из названных ученых-экономистов, изучая теоретические и практические аспекты экономических явлений и процессов, внес весомый вклад в изучение понятия «экономический потенциал», опираясь на исследование деятельности казахстанских предприятий [5].

Отдельно хотелось бы выделить определения термина «экономический потенциал», которые, по нашему мнению, наиболее содержательно отражают его как категорию рыночных отношений (Таблица 1).

Таблица 1 – Определение понятия «экономический потенциал» как категории рыночных отношений в научной литературе

|  |  |
| --- | --- |
| **Определение «экономического потенциала»** | **Автор** |
| Экономический потенциал хозяйствующего субъекта представляет собой совокупные возможности предприятия определять, формировать и максимально удовлетворять потребности потребителей в товарах и услугах в процессе оптимального взаимодействия с окружающей средой и рационального использования ресурсов. | Лапин Е.В. [5, с. 28] |
| Потенциал - совокупность имеющихся факторов производства, интеллекта, производственных резервов и возможностей, способных обеспечить выпуск высококачественных товаров, необходимых для удовлетворения всесторонних запросов различных категорий населения страны. | Рябова Т.Ф. [6,с.247 ] |
| Потенциал (применительно к экономике) – «источники, возможности, средства, запасы, которые могут быть использованы для достижения целей социально-экономического развития». | Большая советская энциклопедия. [7, с.626 ] |
| Экономический потенциал являет собой совокупность имеющихся у него ресурсов и возможностей по их использованию, которые могут быть задействованы в процессе осуществления финансово-хозяйственной деятельности. | Тимофеева Ю.В. [8, с.26] |
| Примечание: составлено на основе научной литературы |

Как видно, в основы приведенных подходов к определению понятия «экономический потенциал» положены конкретизированные концепции – ресурсная, целевая, результативная. Концепции можно рассматривать как некие модели, где экономический потенциал являет собой максимальный показатель результирующего критерия, который возможно достигнуть при комбинировании и использовании имеющихся потенциалов.

При трактовании понятия «экономический потенциал» необходимо опираться на то, что в самом широком смысле «экономический потенциал» являет собой имеющиеся запасы, источники, которые можно задействовать и мобилизовать для реализации поставленных задач.

Если же рассматривать категорию «экономический потенциал» в узком смысле, применительно к конкретному предприятию, его можно выразить как практические способности к мобилизации наличных ресурсов для осуществления поставленной цели. Из чего следует, что экономический потенциал предприятия отображает его фактические способности производить максимально возможное количество продукции или услуг при балансе ограниченных трудовых, финансовых и производственных ресурсах [8].

Подводя итог сказанному выше, важно отметить, что экономический потенциал зависит не только от наличия материальных и человеческих ресурсов, но и от способности эффективно использовать эти ресурсы для экономического развития. В условиях глобализации, цифровизации и изменений климата экономический потенциал стал не только индикатором текущих возможностей, но и самым важным фактором, влияющим на способность адаптироваться к новым вызовам.

**Список литературы**

1 Стратегия «Казахстан-2050»: новый политический курс состоявшегося государства // https://adilet.zan.kz/rus/docs/K1200002050, 01.04.2022

2 Об утверждении Государственной программы индустриально-инновационного развития Республики Казахстан на 2020-2025 годы // https://adilet.zan.kz/rus/docs/P1900001050, 01.04.2022.

3 Большая советская энциклопедия. - М.: Советская энциклопедия. 1969-1978 // https://dic.academic.ru/dic.nsf/bse/168433/Потенциал, 05.04.2022

4 Байгабылов Н., Додонов В., Каукенов А. и др. Трансформация экономики Казахстана. – Астана:, 2019

5 Лапин Е.В. Экономический потенциал организации. «Университетская книга», 2014 // <https://www.studmed.ru/lapin-ev-ekonomicheskiy-potencial-predpriyatiya_32c52d2064f.html>, 05.04.2022

6 Большой коммерческий словарь /под ред.Т.Ф.Рябовой - М.: Война и мир,1996,С.247.

7 Большая советская энциклопедия: в 30т./гл.ред.А.М.Прохоров.- Изд.-М.: Советская энциклопелия, 1978.-Т.29.- С.629.

8 Фролов В.Г., Сидоренко Ю.А. Оценка экономического потенциала промышленных структур в условиях цифровой экономики // <https://1economic.ru/lib/110894>, 11.04.2022