

АВТОМАТИЗАЦИЯ УЧЕТА ПРОДАЖИ ТОВАРОВ В МАГАЗИНЕ КОМПЬЮТЕРНОЙ ТЕХНИКИ

Абрамова А. А.¹⁾, Г.А. Алексанян²⁾

1) студентка Армавирского механико-технологического института (филиала) ФГБОУ ВО «Кубанский государственный технологический университет», г. Армавир, Россия *anastagio2020@mail.ru*

2) к.п.н., доцент Армавирского механико-технологического института (филиала) ФГБОУ ВО «Кубанский государственный технологический университет», г. Армавир, Россия, *floop2010@mail.ru*

Аннотация: в данной статье рассматривается вопрос об автоматизации учета продажи товаров в магазине компьютерной техники.

Ключевые слова: магазин компьютерной техники, автоматизированная информационная система, программирование.

AUTOMATION OF ACCOUNTING THE SALE OF GOODS IN THE STORE OF COMPUTER EQUIPMENT

A. A. Abramova¹⁾, G.A. Aleksanyan²⁾

1) student of the Armavir Mechanics and Technology Institute (branch) of Kuban State Technological University, Armavir, Russia, *anastagio2020@mail.ru*

2) Ph.D., Associate Professor of the Armavir Mechanics and Technology Institute (branch) of the Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education "Kuban State Technological University", Armavir, Russia, *floop2010@mail.ru*

Abstract: This article discusses the issue of automating the accounting of the sale of goods in a computer store.

Key words: computer hardware store, automated information system, programming.

Проблема повышения прибыльности волнует любого руководителя предприятия. Поэтому думающий и дальновидный руководитель будет изыскивать любые пути и возможности для того, чтобы бизнес, которым он занимается, приносил стабильный доход и высокую прибыль.

Одним из путей повышения качество обслуживания, рентабельности предприятия, это использование современных информационных технологий в такой сложной сфере как движение товара.

В настоящее время значительно возрос оборот и объём информации во всех сферах жизнедеятельности человека: финансовой, экономической, духовной, политической. Скорость обработки, накопления и использования знаний постоянно увеличивается. Каждые десять лет, как говорят учёные,

количество информации удваивается. В связи с этим возникает необходимость использования автоматических средств, позволяющих эффективно хранить, обрабатывать и распределять накопленные данные.

Информационная техника может значительно способствовать выполнению требований рынка. Определенного роста эффективности можно достичь и с помощью локальных и вычислительных систем, а также в результате применения интегрированных информационных и управленческих систем, которые «перешагивают» границы между подразделениями предприятий.

Рассмотрим интерфейс разработанной программы для автоматизации учета продажи товаров компьютерного магазина, а также основные моменты работы пользователя с системой.

Начало работы начинается с ввода пароля и имени пользователя (Рисунок 1). После нажатия кнопки «ОК» в случае правильного ввода пароля программа запустится. Основой программы является системное меню (Рисунок 2.21), предоставляющее пользователю доступ ко всем возможностям информационной системы. Основные пункты меню следующие:

- файл;
- справочники – доступ к просмотру и редактированию справочной информации;
- товар – содержит информацию о товарах и их движениях;
- операции – управление приходом/продажей товаров.
- документы доступ к формированию документов.



Рисунок 1. Главное меню программы

Меню «Файл» включает в себя следующие подменю:

- ВЫХОД.

Рассмотрим работу пользователя с меню «Справочники». Данный пункт меню открывает доступ к вкладкам:

- контрагенты;
- договора;
- группы товаров;
- типы упаковки;

- товар;
- наши реквизиты;
- пользователи.

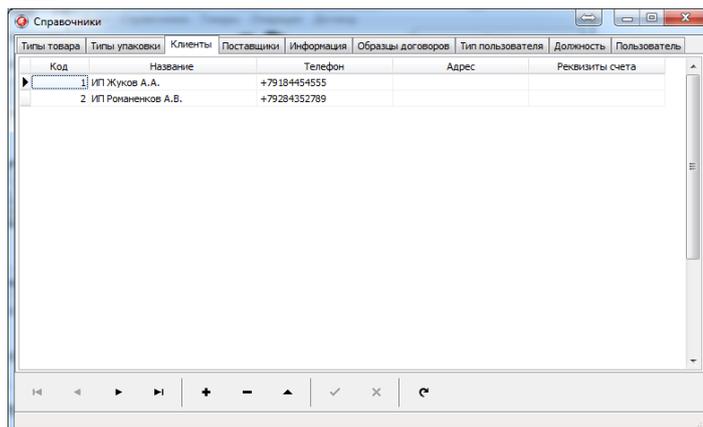


Рисунок 2. Справочник «Клиенты»

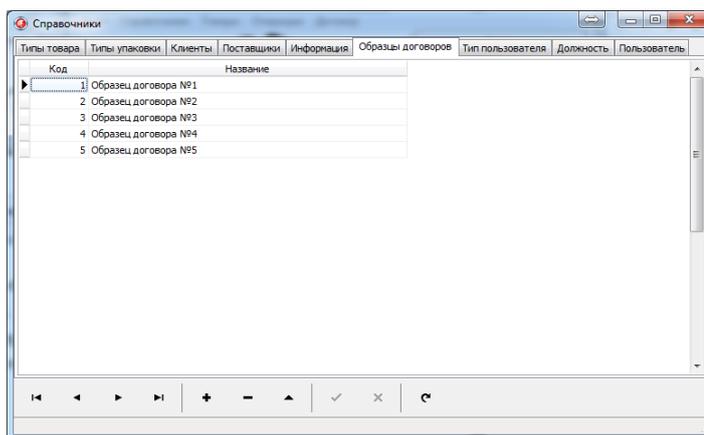


Рисунок 3. Справочник «Договора»

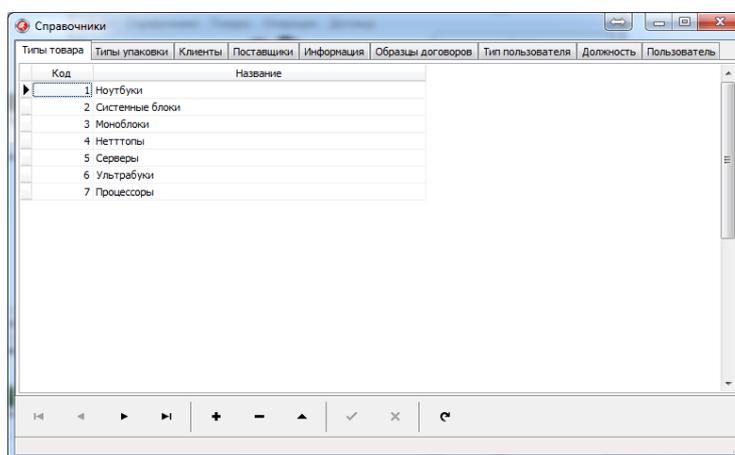


Рисунок 4. Справочник «Типы товаров»

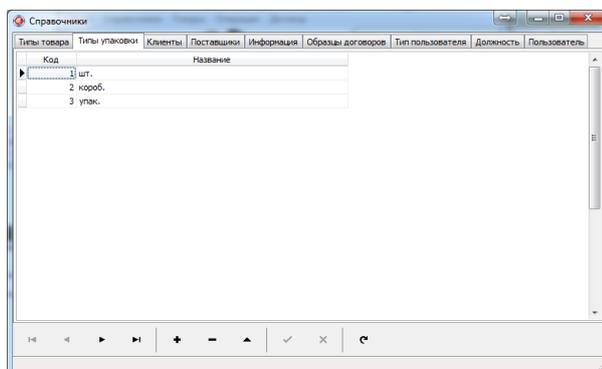


Рисунок 5. Справочник «Типы упаковки»

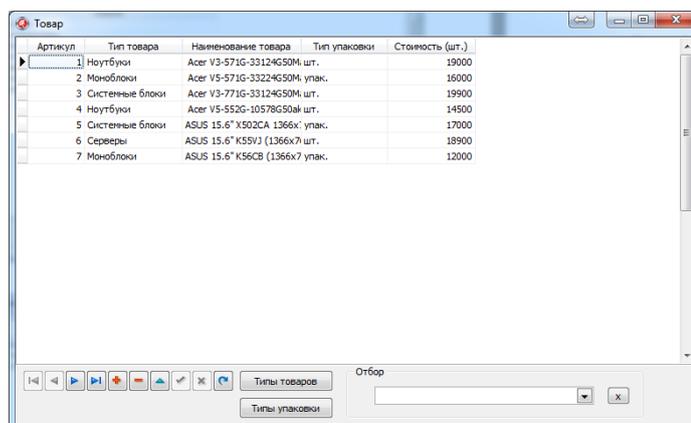


Рисунок 6. Справочник «Товар»

Рассмотрим работу с меню «Товары». Данный пункт меню открывает доступ к следующим вкладкам:

- склад;
- статистика прихода;
- статистика продаж.

При выборе пункта «Склад», отображается окно с информацией о товаре на складе (Рисунок 7).

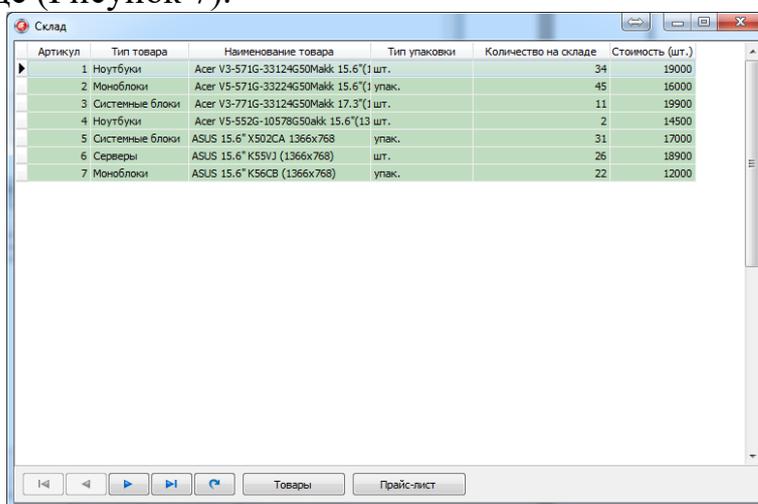


Рисунок 7. Меню «Склад»

При выборе пункта «Статистика прихода» показывает товар, который поступил на склад (Рисунок 8).

Код прихода	Артикул	Товар	Количество	Стоимость	Сумма	Дата	Поставщик
13	1	Acer V3-571G-33124G5I	4	100	400	30.10.2014	ООО "Компьютеры для Вас"
14	3	Acer V3-771G-33124G5I	1	100	100	30.10.2014	ООО "Компьютеры для Вас"
15	1	Acer V3-571G-33124G5I	4	100	400	30.10.2014	ООО "Компьютеры для Вас"
16	1	Acer V3-571G-33124G5I	7	150	1050	30.10.2014	ООО "Компьютеры для Вас"
16	2	Acer V5-571G-33224G5I	6	150	900	30.10.2014	ООО "Компьютеры для Вас"
16	3	Acer V3-771G-33124G5I	6	100	600	30.10.2014	ООО "Компьютеры для Вас"
17	1	Acer V3-571G-33124G5I	7	105	735	30.10.2014	ООО "Компьютеры для Вас"
18	3	Acer V3-771G-33124G5I	3	100	300	30.10.2014	ООО "Компьютеры для Вас"
20	1	Acer V3-571G-33124G5I	5	200	1000	30.10.2014	ООО "Компьютеры для Вас"
22	1	Acer V3-571G-33124G5I	9	10	90	30.10.2014	ООО "Компьютеры для Вас"
23	4	Acer V5-532G-10578G5I	1	12	12	30.10.2014	ООО "Компьютеры для Вас"
23	5	ASUS 15.6" X302CA 136i	6	12	72	30.10.2014	ООО "Компьютеры для Вас"
23	3	Acer V3-771G-33124G5I	1	12	12	30.10.2014	ООО "Компьютеры для Вас"
24	3	Acer V3-771G-33124G5I	8	3000	24000	30.10.2014	ЗАО "Информтех"
24	6	ASUS 15.6" K55VJ (1366	8	4500	36000	30.10.2014	ЗАО "Информтех"

Рисунок 8. Меню «Статистика прихода»

При выборе меню «Статистика продаж» отражается информация о продажах (Рисунок 9).

Код продаж	Артикул	Товар	Количество	Стоимость	Сумма	Дата	Клиент
9	1	Acer V3-571G-33124G5I	1	100	100	30.10.2014	ИП Жуков А.А.
10	2	Acer V5-571G-33224G5I	2	200	400	30.10.2014	ИП Жуков А.А.
11	1	Acer V3-571G-33124G5I	3	100	300	30.10.2014	ИП Жуков А.А.
11	2	Acer V5-571G-33224G5I	4	200	800	30.10.2014	ИП Жуков А.А.
12	1	Acer V3-571G-33124G5I	5	100	500	30.10.2014	ИП Романенков А.В.
13	2	Acer V5-571G-33224G5I	5	200	1000	30.10.2014	ИП Романенков А.В.
14	1	Acer V3-571G-33124G5I	4	100	400	30.10.2014	ИП Романенков А.В.
15	2	Acer V5-571G-33224G5I	4	200	800	30.10.2014	ИП Жуков А.А.
16	2	Acer V5-571G-33224G5I	4	200	800	30.10.2014	ИП Жуков А.А.
17	1	Acer V3-571G-33124G5I	4	100	400	30.10.2014	ИП Жуков А.А.
18	1	Acer V3-571G-33124G5I	4	100	400	30.10.2014	ИП Романенков А.В.
19	1	Acer V3-571G-33124G5I	4	100	400	30.10.2014	ИП Жуков А.А.
20	1	Acer V3-571G-33124G5I	4	100	400	30.10.2014	ИП Жуков А.А.
21	3	Acer V3-771G-33124G5I	4	150	600	30.10.2014	ИП Жуков А.А.
22	1	Acer V3-571G-33124G5I	5	100	500	30.10.2014	ИП Жуков А.А.
23	1	Acer V3-571G-33124G5I	5	100	500	30.10.2014	ИП Жуков А.А.
24	1	Acer V3-571G-33124G5I	2	100	200	30.10.2014	ИП Жуков А.А.

Рисунок 9. Меню «Статистика продаж»

Далее рассмотрим меню «Операции», оно включает в себя такие пункты как:

- приход товара;
- продажа товара.

С помощью пункта «Приход товара» осуществляется расчет приход товара на склад (Рисунок 10). И при нажатии кнопки «Сохранить», он записывается во вкладку «Статистика прихода».

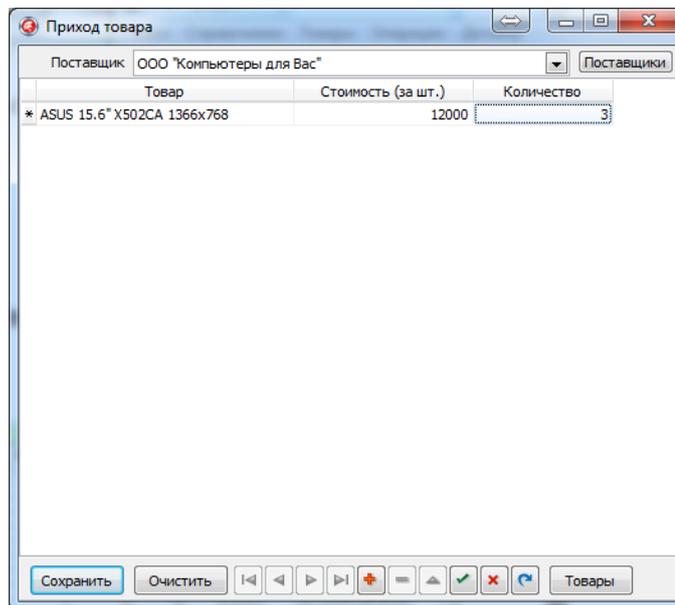


Рисунок 10. Приход товара

Код прихода	Артикул	Товар	Количество	Стоимость	Сумма	Дата	Поставщик
13	1	Acer V3-571G-33124G5	4	100	400	30.10.2014	ООО 'Компьютеры для Вас'
14	3	Acer V3-771G-33124G5	1	100	100	30.10.2014	ООО 'Компьютеры для Вас'
15	1	Acer V3-571G-33124G5	4	100	400	30.10.2014	ООО 'Компьютеры для Вас'
16	1	Acer V3-571G-33124G5	7	150	1050	30.10.2014	ООО 'Компьютеры для Вас'
16	2	Acer V5-571G-33224G5	6	150	900	30.10.2014	ООО 'Компьютеры для Вас'
16	3	Acer V3-771G-33124G5	6	100	600	30.10.2014	ООО 'Компьютеры для Вас'
17	1	Acer V3-571G-33124G5	7	105	735	30.10.2014	ООО 'Компьютеры для Вас'
18	3	Acer V3-771G-33124G5	3	100	300	30.10.2014	ООО 'Компьютеры для Вас'
20	1	Acer V3-571G-33124G5	5	200	1000	30.10.2014	ООО 'Компьютеры для Вас'
22	1	Acer V3-571G-33124G5	9	10	90	30.10.2014	ООО 'Компьютеры для Вас'
23	4	Acer V5-552G-10578G5	1	12	12	30.10.2014	ООО 'Компьютеры для Вас'
23	5	ASUS 15.6" X502CA 136	6	12	72	30.10.2014	ООО 'Компьютеры для Вас'
23	3	Acer V3-771G-33124G5	1	12	12	30.10.2014	ООО 'Компьютеры для Вас'
24	3	Acer V3-771G-33124G5	8	3000	24000	30.10.2014	ЗАО 'Информтех'
24	6	ASUS 15.6" K55VJ (1366	8	4500	36000	30.10.2014	ЗАО 'Информтех'

Рисунок 11. Статистика прихода

С помощью пункта «Продажа товара» составляется заказ и осуществляется его полный расчет (Рисунок 12). При нажатии кнопки «Сохранить», информация о составленном заказе записывается во вкладку «Статистика продаж».

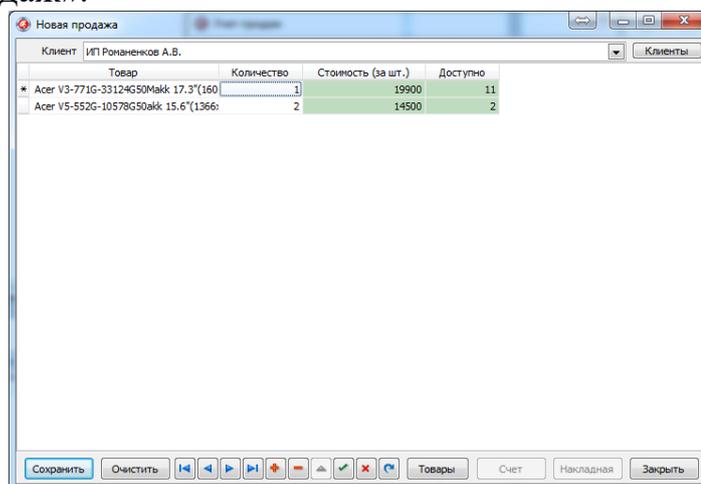


Рисунок 12. Продажа товара

После составления заказа на продажу формируются счет на оплату и накладная (Рисунок 13-14). Счет и накладная формируются в MS Excel.

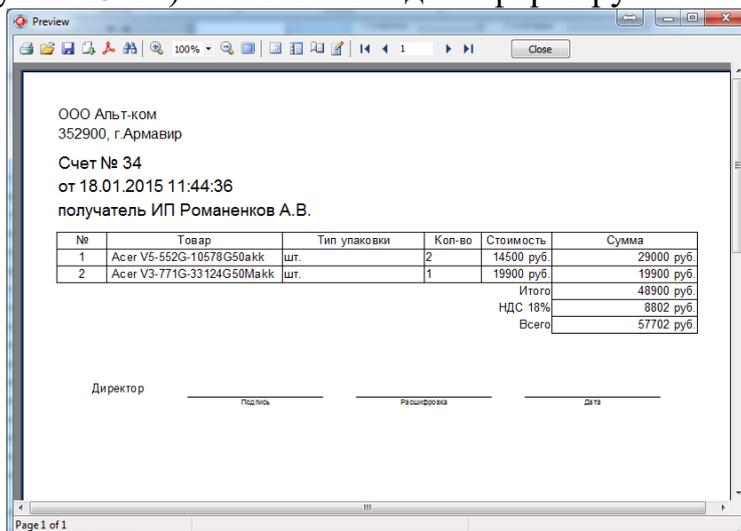


Рисунок 13. Счет на оплату

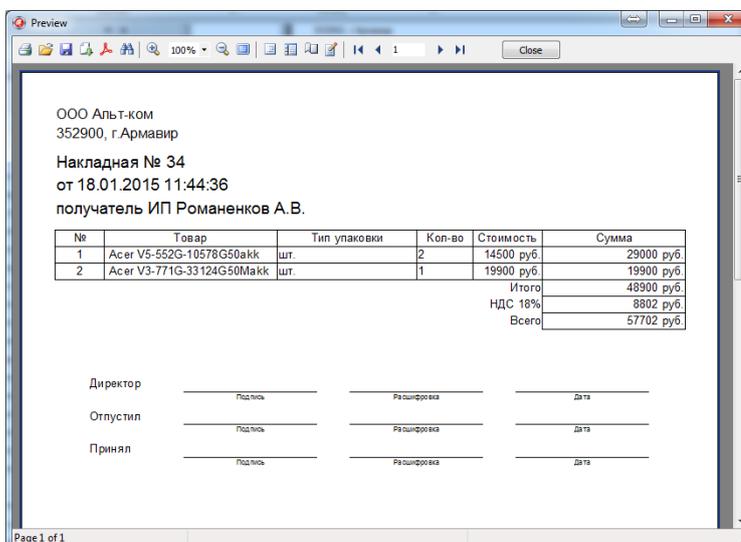


Рисунок 14. Накладная

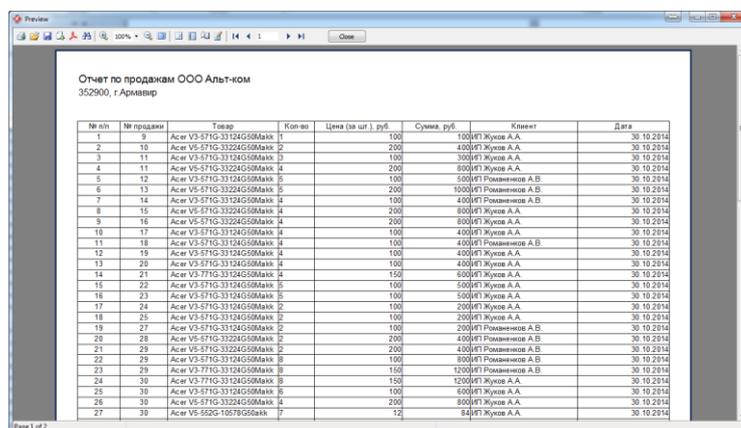


Рисунок 16. Отчет о продажах

Программа экспортирует в Excel документы «Прайс-лист» (Рисунок 17).

Прайс ООО Альт-ком
352900, г.Армавир

№ п/п	Товар	Ед. изм.	Количество	Цена (за шт.), руб.	Сумма, руб.
1	Acer V3-571G-33124G50Makk	шт.	34	19000	646000
2	Acer V5-571G-33224G50Makk	упак.	45	16000	720000
3	Acer V3-771G-33124G50Makk	шт.	10	19000	190000
4	Acer V5-552G-10578G50akk 15.6" (1366x768)	шт.	0	14500	0
5	ASUS 15.6" X502CA 1366x768	упак.	31	17000	527000
6	ASUS 15.6" K55VJ (1366x768)	шт.	26	18900	491400
7	ASUS 15.6" K56CB (1366x768)	упак.	22	12000	264000
				Итого	2847400

Page 1 of 1

Рисунок 17. Прайс-лист

Малый бизнес в экономике страны, и в частности розничный малый бизнес, имеет большое стабилизирующее значение в экономике как в масштабе большой страны, так и в региональной экономике. Поэтому автоматизация его процессов имеет большое значение для оптимизации бизнес-процессов и увеличения эффективности как бизнеса, так и экономики страны в целом.

Розничный товарооборот – это показатель мощности торгового предприятия, эффективности использования его ресурсов. По обороту розничной торговли можно судить об эффективности работы предприятия в целом.

Основной составной частью розничного товарооборота является продажа товаров населению за наличный расчет, а объем реализации определяется выручкой за проданные товары. На предприятии розничной торговли одной из важнейших частей учета является учет товаров.

Разработанная и реализованная информационная система позволит осуществить автоматизацию процесса учета поступления и продаж товаров. Разработанная информационная система учета поступления и продаж товаров система спроектирована с использованием современных методик автоматизации бизнес-процессов, стандартов и других требований. Применение данной системы приема позволит эффективно управлять работой элементов организации и иметь достоверную информацию по продажам, поступлению товаров, их наличию на складе, эффективности работы с поставщиками и клиентами.

Внедрение системы принесет не только заметный экономический эффект, но весьма быстро окупит затраты на ее разработку, создание и внедрение.

Разработанная система обеспечивает качественную регистрацию поступающих товаров, учет поставщиков, учет продаж товаров, что существенно упрощает работу и увеличивает производительность организации.

Список использованных источников:

1. Горовенко Л.А. Логическое программирование и искусственный интеллект // Научный потенциал вуза - производству и образованию. Сборник трудов научно-практической конференции профессорско-преподавательского состава Армавирского механико-технологического института (филиала) ГОУ ВПО "Кубанский Государственный технологический университет". Том. 2. – Армавир: Издательство АФЭИ, 2005. – С. 303-304.

2. Gorovenko L.A., Olkhovik O.P., Pavrozin A.V., Stadnik S.V. INFORMATION EDUCATIONAL ENVIRONMENT OF A TECHNICAL HIGHER EDUCATIONAL INSTITUTION// International Journal of Engineering and Technology(UAE). 2018. Т. 7. № 4.38. С. 1608-1611.

3. Горовенко, Л. А. Создание информационной образовательной среды на базе платформы Google Класс и виртуальной доски Miro / Л. А. Горовенко, Г. А. Алексанян, О. П. Ровенская // Вестник Адыгейского государственного университета. Серия 4: Естественно-математические и технические науки. – 2020. – № 4(271). – С. 95-101.