

УДК 338.054

Инаев Марат

Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте РФ, г. Санкт-Петербург
marat7fitt@mail.ru

МЕТОДЫ ОЦЕНКИ УРОВНЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: В современных рыночных условиях предприятия все чаще сталкиваются с большим количеством угроз экономической безопасности, которые проявляются в разнообразных формах. Для того чтобы организация развивалась, нужно постоянно совершенствовать методы управления экономической безопасностью.

Ключевые слова: экономическая безопасность, угрозы, финансовая устойчивость, оценка, методика.

Inaev M.

Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration,
North-West Institute of Management

METHODS FOR ASSESSING THE LEVEL OF ECONOMIC ACTIVITY ENTERPRISE SECURITY

Abstract: In modern market conditions, enterprises are increasingly faced with a large number of threats to economic security, which are manifested in various forms. In order for the organization to develop, it is necessary to constantly improve the methods of managing economic security.

Keywords: economic security, threats, financial stability, assessment, methodology.

Термин «экономическая безопасность» организации возник при появлении рыночных отношений и остается актуальным и сейчас. Актуальность темы исследования заключается в том, что условия, в которых работают современные организации, обозначили проблематику оценки уровня экономической безопасности каждого предприятия. Цель исследования – методы оценки уровня

экономической безопасности предприятия. Методологической базой работы выступают общенаучные принципы познания, эмпирический и теоретический системный анализ, исторический, логический и статистический методы, метод изучения и обобщения.

Экономическая безопасность предприятия представляет собой комплексное определение, в которое входит вся совокупность факторов, связанных не только с внутренним состоянием организации, но и с воздействием внешней среды, с ее субъектами, с которыми взаимодействует организация. Цель системы экономической безопасности организации заключается в сокращении до минимального значения внутренних и внешних опасностей и угроз экономической ситуации на предприятии, в том числе финансовым, информационным и кадровым ресурсам, на базе разработанной и реализуемой совокупности мероприятий экономико-правового и организационного характера.

В систему экономической безопасности организации включаются следующие компоненты:

- безопасность финансового плана;
- безопасность кадровой системы;
- защиту коммерческой тайны и систему конфиденциальности информационных данных;
- безопасность компьютерной системы;
- внутреннюю безопасность организации;
- безопасность зданий и сооружений;
- физическую безопасность;
- безопасность систем связи;
- техническую безопасность;
- конкурентную разведку;
- работы информационно-аналитического характера;
- проверку механизма системы безопасности при помощи экспертов;
- профилактические работы среди работников организации и обучение персонала вопросам экономической безопасности [4, с. 63].

Выстраивание системы обеспечения экономической безопасности организации производится на основании соблюдения принципов законности, прав и свобод человека, компетентности, соблюдения конфиденциальности, совокупного применения средств и сил, этики, принятой в организации и т.д. Система экономической безопасности организации включает комплекс мер, которые осуществляются руководством компании для защиты финансовых интересов компаний от реальных или потенциальных угроз, которые могут привести к утратам основных ресурсов.

Следует выделить следующие объекты экономической безопасности в организации:

- производственную, коммерческую, снабженческую и управленческую и другие виды деятельности организации;
- финансовые, информационные, материально-технические ресурсы и имущество;
- сотрудники предприятия, акционеры, структурные подразделения, отделы, службы и т.д. [5, с. 88].

Субъекты экономической безопасности организации – это лица, подразделения, службы, непосредственно занимающиеся обеспечением безопасности. Механизм обеспечения экономической безопасности организации представляет собой комплекс инструментов, воздействующих на формирование и реализацию управленческих решений, которые нацелены на обеспечение экономического развития компании без наступления кризиса.

Все опасности, риски и угрозы, которым подвергается предприятие, могут быть объединены по разнообразным признакам классификации. Следовательно, в зависимости от возможности их выявления можно определить опасности или угрозы, которые можно прогнозировать – предсказуемые и, которые нет возможности спрогнозировать – непредсказуемые.

В зависимости от источника возникновения опасности можно подразделить на объективные и субъективные угрозы. Объективные угрозы появляются без участия организации или ее работников, вне зависимости от принятых

решений и действий руководства (научные открытия, форс-мажорные обстоятельства и т. д.). Такие угрозы нужно выявлять и обязательно учитывать при выработке управленческих решений.

Угрозы субъективного характера возникают при помощи умышленных или неумышленных действиями людей, органов и предприятий, в том числе государственных и международных конкурентов. Идентификация и определение таких угроз является одной из основополагающих задач обеспечения экономической безопасности.

Внутренние угрозы предприятия подразумевают под собой ее неустойчивость в финансовом и экономическом плане, а также несоблюдение законодательства Российской Федерации сотрудниками организации или же совершение поступков, которые противоречат целям работы предприятия. Все эти факторы причиняют ущерб организации и оказывают отрицательное влияние на имидж [11, с. 123].

Внешние угрозы находят свое отражение в непостоянстве макроэкономики государства, несовершенстве законодательных актов, конкуренции на рынке, в краже и промышленном шпионаже, а еще, в коррупции и преступной работы отдельных структурных элементов. Экономическая стабильность представляет собой умение управлять предприятием при неблагоприятных условиях деятельности, сохранить свое положение и темп развития. Обеспечение экономической безопасности предприятия заключается в минимизации риска банкротства, повышению конкурентоспособности, обеспечению инвестиционной безопасности, поиске высококвалифицированных кадров, формировании эффективной системы защиты информации [1, с. 56].

Оказанное влияние внешних и внутренних факторов постоянно формирует новые риски для организаций, которые затем могут перерасти в угрозу или опасность и привести к потерям или к банкротству. За счет оценки таких рисков становится возможным своевременно выявить, нейтрализовать или минимизировать влияние дестабилизирующих факторов на деятельность предприятия или на отдельные сферы функционирования организации. Вопросам формирования

методик оценки уровня экономической безопасности организаций посвящено большое количество работ отечественных и иностранных специалистов В.И. Барахова, О. Вейбера, В.С. Гусева, О.С. Грунина, Г.Э. Демьяненко, С.Н. Иляшенко, С. Кобера, Ч. Месяца, В.И. Мунтиян, Е.А. Олейниковой.

Для оценивания уровня экономической безопасности организации применяются различные методы:

- оценка экспертами (получение оценки на основании мнения экспертных специалистов для последующего принятия решения);
- статистический анализ многомерного характера (анализ массивов данных с помощью статистических приемов);
- теоретико-игровые методики (метод создан на основе человеко-машинной системы разработки решений и применяет интеллектуальный потенциал в виде программного и информационного обеспечения поддержки решений);
- теория искусственных нейронных сетей (используется не только математический аппарат, который предназначен для решения задач, но и набор методов, не имеющих строгого математического доказательства);
- экстраполяция (при формировании прогнозов с помощью экстраполяции обычно исходят из статистически складывающихся тенденций изменения тех или иных количественных характеристик объекта);
- экспертные методы (методы оценки, проводимые группой экспертов в условиях неопределенности или риска);
- метод комплексной оценки угроз (дает возможность оценить риски организации и произвести определение угроз, не связывая этот анализ с установлением уровня экономической безопасности предприятия);
- методы оценки экономического потенциала предприятия (оценка при помощи системы возможностей для применения всей совокупности ресурсов и резервов предприятия (материальных и нематериальных, кадровых, денежных и др.) для достижения эффективного функционирования и развития).

Основные подходы и методы к оценке экономической безопасности компании систематизированы в табл.1.

Таблица 1 – Подходы и методики к оценке экономической безопасности организации [3, с. 104].

Название подхода и исследовавшие его авторы	Методы
Ресурсно-функциональный подход	Создание алгоритмов вычислительных процедур
	Методики многомерного сравнительного анализа
Индикаторный подход	Метод экспертных оценок
	Методы оценки вероятности банкротства
	Метод, базирующийся на комплексе показателей, который учитывает специфические особенности работы отрасли, в которой функционирует организация
Индикаторный подход В.И. Барахова, С.Н. Иляшенко, Е.А. Олейникова, В.Н. Самочкина, С.А. Харенков	Воспроизводственный подход
	Нормативный подход
	Ресурсно-функциональный подход
Программно-целевой подход Г.Э. Демьяненко, В.И. Мунтиян, О.В. Шабинский.	Графический метод
	На основании формирования карты риска
	Вероятностный метод
	Экономико-математическое моделирование
Подход, базирующейся на показателях, которые определяют финансово-хозяйственную деятельность организации	Метод анализа чистой прибыли
	Метод аналогий
	Метод, который основан на сравнении величины реинвестируемой прибыли с объемом средств, нужных для расширения производства
	Метод, который основан на расчете коэффициента ущерба
Подход, который базируется на оценивании рисков	Метод экспертных оценок
	На основе создания карты риска
Подход, который основа на вычислении пороговых значений	Пороговый метод

Анализ ряда работ авторов, обозначенных в таблице 1, которые исследуют вопросы экономической безопасности, определил следующие основные недостатки таких подходов:

– отсутствует достаточное математическое, экспертное или другое обоснование выбранных индикаторов для проведения оценки уровня экономической безопасности, а также отсутствие установленных для них количественных параметров, которые показывают границу между безопасной и опасной зонами в разных областях деятельности организации, то есть пороговых значений;

– не производится учет фактора времени при оценке экономической безопасности организации, так как пороговые значения индикаторов также

меняются при развитии экономических систем;

– зачастую исследователи при оценке экономической безопасности организации не производят учет разных качественных факторов, которые не имеют прямого математического выражения;

– методика оценки экономической безопасности организации формируется, зачастую под «конкретную организацию» и не может быть использована для фирм в других отраслях;

– рыночный подход к оценке экономической безопасности организации отсутствует;

– методика оценки экономической безопасности организации является достаточно сложной системой, которая обязывает привлекать экспертов и специалистов, что приводит к увеличению затрат.

Экономисты, которые анализировали вопросы экономической безопасности организации, применяли рассмотренные выше методики для обеспечения экономической безопасности компаний, однако единого метода ее формирования нет. Есть и иные методы, главная цель которых состоит в использовании специальных систем финансирования убытков предприятия. Другими словами, нужно покрыть убытки так, чтобы при возникновении какого-либо неблагоприятного инцидента, руководитель предприятия смог быстро исправить положение.

Исследователь В.С. Гусев, отмечает, что предприятиям необходима оценка экономической защищенности, то есть необходимо вычислить следующие показатели развития:

- финансовая устойчивость и платежеспособность;
- рентабельность деятельности, определить эффективность работы системы управления предприятия;
- рыночная устойчивость;
- оборачиваемость средств, то есть деловая активность;
- инвестиционная привлекательность компании [6, с. 87].

Затем необходимо применять «N-мерную параметрическую интерпретацию состояния экономической безопасности и финансовой состоятельности организации», которая состоит из следующих показателей:

- балансовая прибыль;
- рентабельность активов;
- коэффициент обеспеченности собственными средствами;
- коэффициент текущей ликвидности.

У такой модели обеспечения экономической безопасности предприятия отсутствует системность. Метод В.С. Гусева дает возможность управлять лишь финансовыми потоками организации, не рассматривая при этом несколько важных для экономической безопасности объектов, которые учитывают экономические интересы предприятия [6, с. 91]. О.С. Грунин сформировал другую концепцию экономической безопасности, предложил мероприятия для гарантирования безопасности основных фондов, персонала предприятия, конфиденциальности информации, такие модели включают в себя:

- объект безопасности;
- объект угрозы;
- источники угроз;
- угрозы;
- варианты защиты и т.д. [2, с. 59].

В этой системе О.С. Грунин пытался убрать недостатки модели В.С. Гусева, но, моделирование, только трех главных объектов предприятия не позволяет комплексно управлять экономической безопасностью организации. Анализ финансового состояния предприятия и система показателей при его оценивании также является очень важным компонентом обеспечения экономической безопасности предприятий, так как именно финансовая стратегия дает возможность сбалансированного управления материально-техническими и денежными ресурсами. По итогам анализа подходов к комплексной оценке уровня экономической безопасности организации, можно сделать вывод, что эти подходы в чистом виде

крайне сложно применять для оценки уровня экономической безопасности организации. В связи с этим можно сформировать обобщенную методику отбора критерия определения уровня экономической безопасности [2, с. 69].

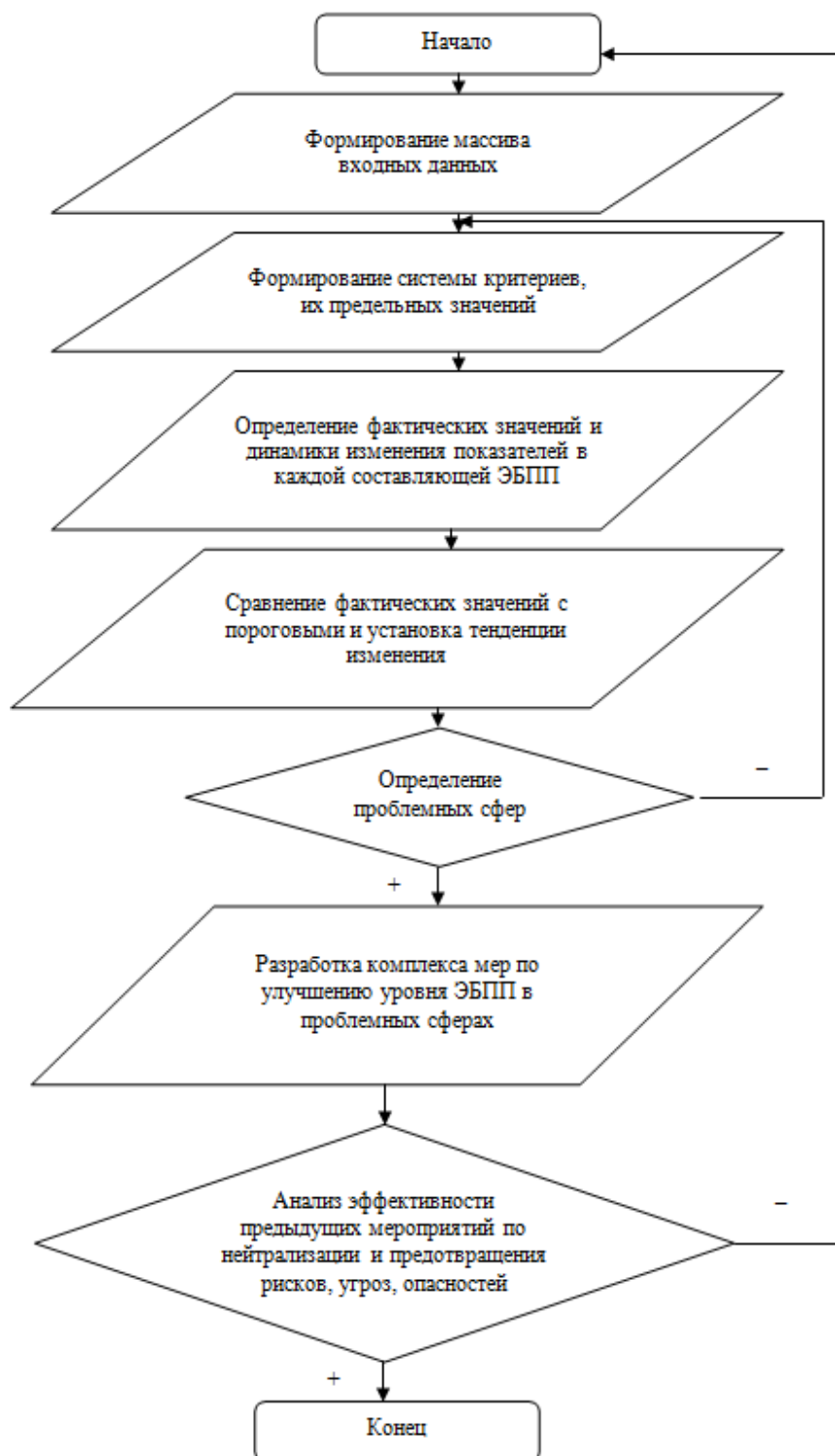


Рисунок 1 – Алгоритм комплексной оценки уровня экономической безопасности предприятия за определенный период времени [9, с. 21].

В связи с тем, что экономическую безопасность организации можно исследовать как согласование его интересов с интересами субъектов внешней среды, а любой интерес компании – как его взаимодействие с субъектами внешней среды, в результате которого организация получает прибыль, критерием экономической безопасности организации является чистая прибыль. При отсутствии прибыли, а тем более убытках, не указывает на соблюдение интересов организация и, следовательно, о том, что предприятие находится в экономической безопасности, то есть в такой ситуации перед организацией стоит угроза банкротства. Предлагаемый подход к выбору критерия экономической безопасности организации основывается на получении организацией прибыли [8, с. 50].

Алгоритм комплексной оценки уровня экономической безопасности организации за конкретный отрезок времени представлен на рисунке 1.



Рисунок 2 – Общая схема оценки уровня экономической безопасности коммерческой деятельности [8, с. 63].

Так, при оценке экономической безопасности в соответствии с алгоритмом на основании анализа показателей прошлых периодов, возможно заблаговременно определить грозящую опасность и предпринимать меры по предупреждению.

Таблица 2 – Показатели оценки экономической безопасности предприятия [10, с. 34].

Показатель	Описание показателя
Ресурсные показатели	
Фондоотдача	Отношение объема оказанных услуг к среднегодовой стоимости основных средств
Производительность труда	Отношение объема оказанных услуг (реализованной продукции) к среднесписочной численности сотрудников
Зарплатоотдача	Отношение объема реализации продукции (оказанных услуг) к фонду оплаты труда сотрудников
Производственные (коммерческие) показатели	
Доля затрат на маркетинговые исследования	Отношение суммы затрат на маркетинговые исследования к общим затратам на производство и реализацию товаров (услуг)
Коэффициент использования производственных (коммерческих) мощностей	Отношение фактической производственной мощности к номинальной
Затраты на 1 рубль выпуска продукции (оказанных услуг)	Отношение себестоимости продукции (услуг) к объему выпуска (реализации)
Финансовые показатели	
Коэффициент автономии	Отношение собственного капитала организации к итогу баланса
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	Отношение собственного капитала за вычетом внеоборотных активов к оборотным активам
Коэффициент текущей ликвидности	Отношение оборотных активов к краткосрочным обязательствам
Коэффициент рентабельности продаж	Отношение прибыли от продаж к объему выручки
Коэффициент рентабельности активов	Отношение прибыли от продаж к активам
Показатели развития	
Коэффициент обновления технологий	Отношение количества вновь введенных технологических процессов к общему количеству технологических процессов (единиц)
Коэффициент устойчивости роста	Отношение чистой прибыли за вычетом дивидендов, которые выплачены акционерам к собственному капиталу
Коэффициент роста инвестиций в обучение и повышение квалификации работников	Отношение затрат на обучение и повышение квалификации персонала в отчетном периоде к предыдущему периоду

Следует понимать, что наивысшая степень безопасности достигается в том случае, когда весь комплекс индикаторов находится в пределах пороговых значений, а пороговые значения одного параметра достигаются не в ущерб другим. Общую схему оценки уровня экономической безопасности предприятия представлена на рисунке 2.

Для оценки уровня экономической безопасности организации рекомендуется применять систему показателей, которые сформированы в таблице 2.

Показатели, указанные в таблице 2, дадут возможность наиболее эффективно произвести оценку уровня экономической безопасности организации. Важно отметить, что для такой оценки уровня экономической безопасности компании включены относительные коэффициенты, что устраняет эффект масштаба деятельности.

В результате исследования можно отметить, что анализ экономической безопасности предприятия тесно связан с его финансовым состоянием, положением на мировом и отечественном рынке. Экономическая безопасность каждой организации находится в зависимости от большого количества внутренних и внешних факторов. Из-за этого при исследовании экономической безопасности предприятия и при формировании мер по ее увеличению нужно учитывать большое количество изменяющихся параметров. На данный момент сложилась система разных методов, которые позволяют оценить уровень экономической безопасности организации, но достоверность той или иной методики может быть определена применимостью результатов анализа на практике и ее многогранностью.

Список литературы

1. Аборнева О.И. Актуальные проблемы обеспечения экономической безопасности на микро- и макроуровнях: коллективная монография. – Воронеж: Научная книга, 2016. – 115 с.
2. Грунин О.А., Грунин С.О. Экономическая безопасность организации. СПб.: Питер, 2002. – 160 с.
3. Суглобов А.Е. Экономическая безопасность предприятия: учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Экономическая безопасность». – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. – 271 с.
4. Экономическая безопасность в современных условиях / под ред. И.Б. Романовой. – Ульяновск: УлГУ, 2016. – 127 с.
5. Экономическая безопасность предприятия (фирмы) / под ред. Р.С. Седегова. – М.: Дело, 2015. – 896 с.
6. Экономика и организация безопасности хозяйствующих субъектов. 2-е изд. / под ред. В.С. Гусева. – СПб.: Питер, 2004. – 288 с.
7. Егорова М.В. Финансовая безопасность предприятия и ее угрозы и влияние на экономическую безопасность предприятия // Социально-экономические проблемы в современной России. Сборник научных трудов преподавателей и магистрантов. – 2017. – С. 62-65.
8. Кавыршина О.А. Экспресс-оценка уровня экономической безопасности предприятия // Таврический научный обозреватель. – 2016. – № 4. – С. 49-52.
9. Копытков М.И. Методология оценки уровня экономической безопасности промышленных предприятий // Современные технологии управления. – 2014. – № 7. – С. 20-24.
10. Микун Ю.В. Оценка и обеспечение экономической безопасности предприятия // ЭКОНОМИНФО. – 2014. – № 22. – С. 34-36.
11. Хиревич Э.Ю. Определение оптимальной методики оценки экономической безопасности предприятия // Инновационная наука. – 2016. – № 2. – С. 123-126.