

ИННОВАЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ КАК ОСНОВА ЭФФЕКТИВНОГО ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СОВРЕМЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Киблик Е. В. - канд.экон.наук, зав. Кафедрой экономики и управления,
НУО ВППО «Тираспольский межрегиональный университет», Республика
Молдова, ПМР, г. Тирасполь.

Аннотация. Статья раскрывает проблемы формирования и укрепления инновационного потенциала современного предприятия и отражает прямую взаимосвязь между инновационным потенциалом и эффективностью функционирования предприятия.

Annotation. The article exposes the problems of forming and strengthening of innovative potential of modern enterprise and reflects direct intercommunication between innovative potential and efficiency of functioning of enterprise.

Ключевые слова: инновационный потенциал, эффективность функционирования предприятия.

Методика исследования. Статья содержит результаты исследований, выполненных с помощью таких методов познания, как абстрагирование, синтез, анализ, индукция, дедукция, формализация, моделирование.

В современных условиях хозяйствования существенным фактором, влияющим на эффективность функционирования хозяйствующих субъектов, является инновационный потенциал предприятий. Под инновационным потенциалом предприятия понимается его способность к разработке и внедрению новых или усовершенствованных продуктов (технологий) в хозяйственный оборот. Влияние НИОКР на экономическое развитие во многом определяется взаимосвязью между научными исследованиями и производством. В течение длительного времени наука и экономика развивались независимо друг от друга. Даже в XVIII в. непосредственные производители в большей мере опирались на практические навыки, опыт, традиции. Несмотря на

значительные достижения, ученых в большей мере интересовали природные явления и философские построения, взаимодействия между наукой и использовавшимися технологиями были крайне слабыми. Только в XIX в. стала создаваться реальная связь между наукой и производством, когда целенаправленно начали работать исследователи, создаваться лаборатории, которые использовали научные разработки в коммерческих целях. Сейчас основная часть исследований и разработок осуществляется в лабораториях фирм и государственных организаций, а также в университетах. Роль индивидуальных исследователей, которые развивают свои идеи вне организационных рамок, не уменьшилась, но их доля значительно сократилась. В 1901 г. 82% патентов США было зарегистрировано индивидуальными изобретателями, в 1987 г. их доля уменьшилась до 17%.

Ключевыми проблемами в области инновационной деятельности на сегодняшний день являются:

- низкий уровень активности бизнес-структур по продвижению собственных инноваций и, как следствие, недостаточная привлекательность научных организаций и инновационно-активных предприятий как объектов инвестиций и кредитования;
- низкий уровень активности вузов и НИИ;
- недостаток имиджевой информации о регионе в СМИ, на интернет-порталах. Низкая информационная прозрачность инновационной сферы, прежде всего недостаток информации о новых технологиях и возможных рынках сбыта принципиально нового (инновационного) продукта;
- низкий уровень активности субъектов региона в участии в государственных целевых научно-технических программах;
- низкий уровень активности в создании инновационной инфраструктуры, в частности в части коммерциализации передовых технологий;

- отсутствие системы стимулирования наукоемких производств и привлечения новых технологий в переработку минеральных ресурсов области;
- отсутствие законодательной и нормативно-правовой базы в области инновационной деятельности на региональном уровне;
- низкий уровень информированности предприятий о видах, формах и возможности государственной поддержки бизнеса.

Поэтому важнейшими целями инвестиционной деятельности отечественных предприятий на современном этапе должны быть:

- повышение инвестиционного потенциала за счет роста его инновационной составляющей;
- модернизация экономики за счет внедрения инновационных технологий.

Основными задачами инновационной деятельности можно назвать:

- стимулирование инноваций и инновационных технологий в производстве;
- создание эффективной инновационной инфраструктуры, обеспечивающей трансфер результатов сектора исследований и разработок в экономику;
- создание нормативно-правовой базы по поддержке инновационной деятельности.

Развитие инновационного потенциала организации может осуществляться только через развитие всех ее подразделений, а также всех элементов производственно-хозяйственной системы. Поэтому для повышения инновационной активности предприятия необходимо выработать систему оценки инновационного потенциала.

Задачи оценки инновационного потенциала организации могут быть поставлены в двух плоскостях:

частная оценка готовности организации к реализации одного нового проекта;

комплексная оценка текущего состояния организации относительно уже реализуемых проектов [2].

В соответствии с тем, каким образом ставится основная задача оценки инновационного потенциала, применяется одна из двух возможных методик оценки: детальная или диагностическая.

Детальный анализ проводится в основном на стадии обоснования инновации и подготовки проекта ее реализации и внедрения, при этом:

- дается описание нормативной модели состояния инновационного потенциала организации, т.е. четко устанавливаются те качественные и количественные требования к состоянию потенциала по всем блокам, которые обеспечивают достижение уже поставленной инновационной цели;

- устанавливается фактическое состояние инновационного потенциала по всем вышеуказанным блокам и их компонентам;

- анализируется рассогласование нормативных и фактических значений параметров потенциала; выделяются сильные (соответствующие нормативу) и слабые (значительно расходящиеся с нормативом) стороны потенциала;

- составляется перечень работ по усилению слабых сторон организации.

В качестве диагностических параметров используется доступная информация, характеризующая различные стороны деятельности компании (например, численность сотрудников, средний уровень заработной платы, производительность труда, себестоимость продукции, качество продукции и услуг и т.д.) [2].

Схема диагностического анализа и оценки инновационного потенциала организации такова:

оценка управляющих воздействий;

оценка состояния внешней среды;

ведение каталога диагностических параметров, характеризующих внешние проявления (политические, экономические, социальные, технологические);

ведение каталога структурных параметров, характеризующих внутреннее состояние организации;

установление взаимосвязи структурных и диагностических параметров системы;

наблюдение диагностических параметров и обработка статистических данных;

оценка структурных параметров;

определение интегральной оценки потенциала организации.

Количественно инновационный потенциал предлагается оценивать, используя систему базовых показателей:

- 1) научно-технический задел по инновациям (патенты, ноу-хау и т.д.);
- 2) удельный вес нового оборудования и инструмента, новых технологий в общем их количестве;
- 3) наличие сервисных услуг, пользующихся платежеспособным спросом;
- 4) количество специалистов, занятых инновационной деятельностью, в общей численности трудящихся;
- 5) удельный вес новых видов деятельности в общем объеме выполняемых работ.

Т.о., подводя итоги по вышесказанному, можно заключить, что научно-техническое развитие предприятия оказывает влияние на эффективность его функционирования следующим образом:

1. Улучшение технологии позволяет предприятию увеличить выпуск продукции при том же уровне затрат за счет увеличения производительности факторов производства.

2. Новая технология способствует экономическому росту через производство новых товаров с более высокой добавленной стоимостью и более высокой эластичностью к доходам потребителей.

3. Усиливается влияние на экономический рост научно-технического и образовательно-квалификационного потенциалов предприятия. Сегодня нововведения и сопряженные с ними процессы управления и повышения качества рабочей силы обеспечивают решающий вклад в экономический рост предприятия.

4. Научно-технический прогресс приводит к крупным изменениям в предметах труда. Среди них огромную роль играют различные виды синтетического сырья, которые обладают заданными свойствами, не существующими в природных материалах. Они требуют значительно меньше затрат труда на обработку. Поэтому современный этап НТП относительно снижает роль природных материалов в экономическом развитии и ослабляет зависимость обрабатывающей промышленности от минерального сырья.

5. Под влиянием НТП происходят качественные изменения в средствах труда. В последние десятилетия они связаны с развитием микроэлектроники, робототехники, информационной и биотехнологии. Информационные технологии позволяют механизировать сферу услуг. Использование электронной техники в комплексе со станками и роботами привело к созданию гибких производственных систем, в которых все операции по механической обработке изделия выполняются последовательно и непрерывно. Гибкие производственные системы значительно расширяют возможности автоматизации. Они распространили сферу ее действия на мелкосерийное производство, позволяя выпускать, хотя и однотипные, но отличающиеся друг от друга модели. Гибкие производственные системы способны быстро перестраиваться на выпуск новых моделей изделий. Их применение значительно увеличивает производительность труда в результате повышения

коэффициента использования оборудования и сокращения затрат времени на вспомогательные операции [1].

Т.о., на сегодняшний день существует острая проблема в формировании и укреплении инновационного потенциала предприятия, что ведет к повышению эффективности функционирования предприятия, а значит, и экономики государства в целом.

Литература

1. Сергеев А.И. Влияние НТП на экономические показатели работы предприятия: Методический аспект: дис.канд.экон.наук: 08.00.05. – Белгород, 2002. –143 с.
2. <http://www.dist-cons.ru/modules/innova/section3.html#3.2>.